

50% de pratique, 30% d'échanges entre participants et 20% de théorie.

# Formations: Booster votre communication digitale grâce à des outils efficaces

## **Objectifs**

- Utiliser différents outils digitaux pour communiquer efficacement
- Simplifier le développement de sa présence en ligne

## Bénéfices

- Acquérir une palette d'outils digitaux pour être plus efficace
- Gagner en temps dans le développement de sa stratégie digitale

# INFORMATIONS PRATIQUES

Durée:

Formats:

5 jours - 35 heures

Présentiel ou distanciel

**Effectif minimum:** 

Types:

2 personnes

Inter ou intra entreprises

### Pré-requis:

- Avoir un ordinateur à disposition équipé
- Disposer du navigateur web Google Chrome installé et à jour
- Avoir un téléphone portable à sa disposition
- Avoir différents types de contenus et de projets de communications propres à l'entreprise
- Avoir un compte Linkedin et ses identifiants de connexion

#### Public concerné:

• Toute personne souhaitant maîtriser des outils digitaux pour gagner en efficacité et en créativité

#### Modalités d'évaluations :

- En début de formation : évaluation des acquis/quizz
- En cours de formation : exercices en situation
- En fin de formation : évaluation des acquis/quizz

Tous nos formateurs sont recrutés via un processus qualité précis.







# UN ANCRAGE DES COMPÉTENCES Sur le long terme.

## AVANT

Un questionnaire "état des lieux" pour bien comprendre les besoins et ajuster les contenus.

# PENDANT

Des mises en situation et la réalisation d'un plan d'actions.

## **APRÈS**

Un quizz sur les connaissances et les compétences acquises.

# **TOUJOURS**

Un petit livret sur les bonnes pratiques remis à chaque participant.

## Programme

### JOUR 1 - Créer des visuels impactants avec Canva

Découvrir et maîtriser l'univers Canva Créer et affirmer son identité de marque Manipuler les éléments graphiques Optimiser son temps grâce aux modèles existants Intégrer votre charte graphique et des outils complémentaires Créer du contenu pour améliorer votre établissement

#### JOUR 2 - Maîtriser I'lA conversationnel avec ChatGPT

Définir les concepts clés de l'IA et de ChatGPT Formuler des requêtes efficaces, simples et compréhensibles pour automatiser des tâches quotidiennes Adapter ChatGPT dans sa stratégie digitale Découvrier les outils additionels pour multiplier vos résultats Suivre les évolutions et les tendances de l'IA

### JOUR 3 - Automatiser votre prospection commerciale avec Waalaxy

Installation de l'extension Waalaxy Créer une base de données à partir de la recherche Linkedin Construire et lancer une séquence de prospection Optimiser son message de prospection avec ChatGPT Analyser les résultats et atteindre un bon taux d'ouverture

## JOUR 4 - Élaborer des campagnes d'emailing avec Brevo

Culture de l'e-mailing et législation
Les différents objectifs de stratégies e-mailing
Configurer son espace Brevo
Importer ou créer des listes de contacts
Créer sa campagne e-mailing : objet, contenus, design...
Suivre les résultats de vos campagnes

## JOUR 5 - Créer des montages vidéos impactants et rapidement avec CapCut

Présentation des interfaces mobiles et desktop CapCut Créer un nouveau projet Optimiser et Dynamiser ses vidéos avec des éléments créatifs Réaliser la promotion de son établissement au travers d'un montage



Apports théoriques et pratiques Mises en situation

